

Gerando idéias de negócio

Manual Etapa 1/Parte 2

Bem-vindo!

É um prazer ter você na segunda parte da Etapa 1 do Programa de Auto-Atendimento Negócio Certo, elaborado pelo Sebrae e editado e publicado pela Revista Empreendedor.

Leia com atenção todas as informações e responda aos questionários, pois assim você passará pela primeira etapa com a certeza de que está no caminho certo.

Desejamos que você escolha a melhor idéia de negócio.

Sucesso!

Não basta ter boas idéias. É necessário que você tenha, também, habilidades empreendedoras. Por isso, este passo é fundamental. Vamos lá?

Quais as características de uma pessoa que tem sucesso nos negócios? Normalmente, esta pessoa identifica oportunidades, é criativa, propõe idéias e junta recursos para estabelecer uma empresa. Sobretudo, é uma pessoa de ação: ela age!

As características empreendedoras são importantes quando se quer montar um negócio. Você tem perfil empreendedor?

Nesta fase, vamos ajudar você a responder esta questão.

QUEM É O EMPREENDEDOR

O empreendedor é alguém que sonha e busca transformar seu sonho em realidade, segundo definição de Fernando Dolabela. Ele define o que quer realizar, estabelece um ponto no futuro que quer alcançar e busca os conhecimentos e recursos para chegar lá. E fracasso não é não conseguir realizar os sonhos, mas desistir de realizá-los.

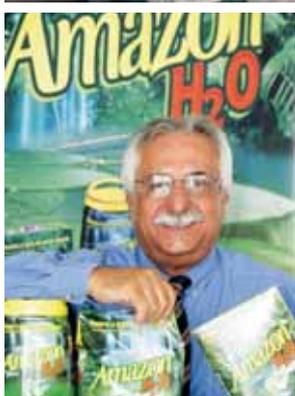


VOCÊ É EMPREENDEDOR?



Fique ligado!

Você também pode participar do Programa Negócio Certo pela internet. Acesse o Portal Empreendedor (www.empreendedor.com.br), clique no banner Negócio Certo e siga as instruções do site



AVALIAÇÃO DO SEU PERFIL EMPREENDEDOR

Muita Atenção!

Para testar seu perfil empreendedor, dê a nota que corresponde a cada afirmação do formulário, seguindo o critério abaixo. Lembrando sempre que você deve ser o mais sincero possível com as suas respostas:

Nota 1 – Nunca
 Nota 2 – Raras vezes
 Nota 3 – Algumas vezes
 Nota 4 – Usualmente
 Nota 5 – Sempre

CONJUNTO DE REALIZAÇÃO

Busca de Oportunidade e Iniciativa:

- ▶ Costumo estar sempre atento a novas oportunidades?
- ▶ Tenho iniciativa para colocar idéias em prática?

Persistência:

- ▶ Não me sinto abatido quando alguma coisa não sai como eu gostaria?
- ▶ Costumo concluir tudo o que começo?

Correr Riscos Calculados:

- ▶ Sou uma pessoa que gosta de correr algum tipo de risco?
- ▶ Quando preciso correr riscos, estudo até que ponto poderei assumi-los?

Exigência de Qualidade, Eficiência e Eficácia:

- ▶ Costumo controlar a qualidade e os recursos envolvidos em tudo o que faço?
- ▶ Costumo sempre procurar adotar maneiras de fazer melhor?

Comprometimento:

- ▶ Quando participo de alguma ação ou

tarefa, costumo me envolver muito?

- ▶ Em equipe, costumo ser um dos que mais se envolvem com os resultados?

Soma das notas

Conjunto de Realização:

CONJUNTO DE PLANEJAMENTO

Busca de Informações:

- ▶ Quando me interesso por algum assunto, costumo buscar informações?
- ▶ Para obter mais informações sobre áreas de meu interesse, costumo fazer cursos, assistir a palestras e ler livros e revistas que possam contribuir?

Estabelecimento de Metas:

- ▶ Costumo definir objetivos e prazos para alcançá-los?
- ▶ Costumo definir onde quero chegar e o que farei para chegar lá?

Planejamento e Monitoramento

Sistemáticos:

- ▶ Costumo planejar o que pretendo que aconteça no futuro?
- ▶ Sempre que planejo alguma coisa, procuro acompanhar cada etapa para me certificar de que aquilo que foi planejado será realizado?

Soma das notas

Conjunto de Planejamento:

CONJUNTO DE PODER

Persuasão e Redes de Contato:

- ▶ Tenho um forte poder para convencer as pessoas a aceitarem minhas idéias?
- ▶ Tenho um grande número de pessoas conhecidas com as quais poderei contar para me ajudar sempre que precisar?

Independência e Autoconfiança:

- ▶ Gosto de ser independente, pois tenho dificuldade em me submeter a pessoas?
- ▶ Sou uma pessoa otimista, que confia em seu alto potencial de realização?

Soma das notas

Conjunto de Poder:

AVALIAÇÃO DE SEUS RESULTADOS PARCIAIS:

CONJUNTO DE REALIZAÇÃO

- ▶ Sua pontuação ficou entre 38 e 50 pontos: você está dentro da pontuação máxima. Siga em frente!
- ▶ Entre 30 e 37 pontos: você obteve uma classificação média. Neste caso, sugerimos que observe onde estão seus pontos fracos e tente mudá-los.
- ▶ Abaixo de 30 pontos: entenda que neste conjunto sua pontuação está fraca. Assim, recomendamos que você procure melhorar suas ações em relação a estas características. Fique mais atento às novas oportunidades, procure ser mais persistente e ousado em suas ações.

CONJUNTO DE PLANEJAMENTO

- ▶ Sua pontuação ficou entre 24 e 30 pontos: você está dentro da pontuação máxima. Vá em frente!
- ▶ Entre 18 e 23 pontos: você obteve uma classificação média. Neste caso, reflita sobre seus pontos fracos e tente mudá-los.
- ▶ Se sua pontuação ficou abaixo de 18 pontos: entenda que neste conjunto você precisa melhorar. Procure



PERFIL DO EMPREENDEDOR

(Do livro *O segredo de Luísa*, de Fernando Dolabela)

Ser empreendedor não é um privilégio de poucas pessoas. O empreendedorismo é uma forma de ser, de ver o mundo e de se relacionar, baseada fortemente na iniciativa e na inovação. Algumas pessoas têm uma predisposição maior (pesquisadores já relacionaram o gene NR2B, presente em 5% da população mundial, à capacidade de sobrevivência em ambientes hostis, à habilidade para solucionar problemas e ao senso de oportunidade), mas todo ser humano nasce empreendedor. É preciso apenas desenvolver os comportamentos certos para liberar o potencial. Isso pode acontecer naturalmente, quando bem conduzido pelo meio familiar, desde a primeira infância, e escolar, do ensino básico à graduação, ou ocorrer a partir do desejo de evolução da pessoa interessada.

Mas quais são as características dos empreendedores de sucesso? No livro *O segredo de Luísa*, Fernando Dolabela apresenta um rol elaborado a partir de pesquisas de Timmons e Hornaday:

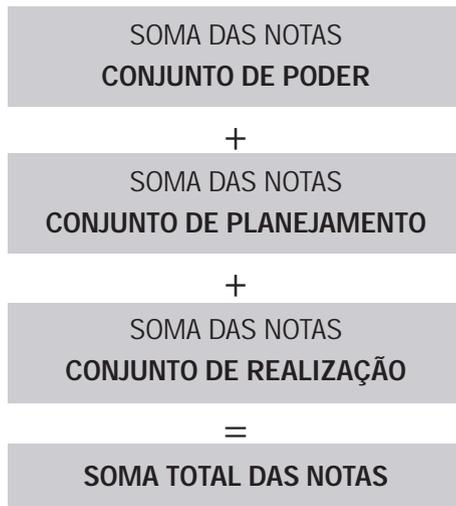
- ▶ O empreendedor tem um modelo, uma pessoa que o influencia.
- ▶ Tem iniciativa, autonomia, autoconfiança, otimismo, necessidade de realização.
- ▶ Trabalha sozinho.
- ▶ Tem perseverança e tenacidade.
- ▶ Considera o fracasso um resultado como outro qualquer; aprende com resultados negativos, com os próprios erros.
- ▶ Tem grande energia. É um trabalhador incansável. Ele é capaz de se dedicar intensamente ao trabalho e sabe concentrar seus esforços para alcançar resultados.
- ▶ Sabe fixar metas e atingi-las. Luta contra padrões impostos. Diferencia-se. Tem a capacidade de ocupar espaços não ocupados por outros no mercado; descobre nichos.
- ▶ Tem forte intuição. Como no esporte, o que importa no empreendedorismo não é o que se sabe, mas o que se faz.
- ▶ Tem sempre alto comprometimento. Crê no que faz.
- ▶ Cria situações para obter feedback sobre seu comportamento e sabe utilizar tais informações para se aprimorar.
- ▶ Sabe buscar, utilizar e controlar recursos.
- ▶ É um sonhador realista. Embora racional, usa também a parte direita do cérebro.
- ▶ É um líder. Cria um sistema próprio de relação com os empregados. É comparado a um "líder de banda", que dá liberdade a todos os músicos, extraindo deles o que têm de melhor, mas conseguindo transformar o conjunto em algo harmônico, seguindo uma partitura, um tema, um objetivo.
- ▶ É orientado para resultados, para o futuro, para o longo prazo.
- ▶ Aceita dinheiro como uma das medidas de seu desempenho.
- ▶ Tece "redes de relações" (contatos, amizades) moderadas, mas utilizadas intensamente como suporte para alcançar seus objetivos. A rede de relações interna (com sócios, colaboradores) é mais importante que a externa.
- ▶ O empreendedor de sucesso conhece muito bem o ramo em que atua.
- ▶ Cultiva a imaginação e aprende a definir visões.
- ▶ Traduz seus pensamentos em ações.

re obter mais informações sobre as idéias de negócio que lhe agradam, estabeleça metas e planeje como alcançá-las.

Atenção!
Agora observe onde se encaixa a soma total dos resultados parciais que você conseguiu:

CONJUNTO DE PODER

- ▶ Sua pontuação ficou entre 16 e 20 pontos: que bom! Você está dentro da pontuação máxima.
- ▶ Entre 12 e 15 pontos: você obteve uma classificação média. Neste caso, reflita sobre seus pontos fracos e tente mudá-los.
- ▶ Abaixo de 15 pontos: entenda que neste conjunto você está com a pontuação abaixo do esperado. Reveja suas ações, procure ampliar sua rede de contatos e ter mais confiança em si mesmo.

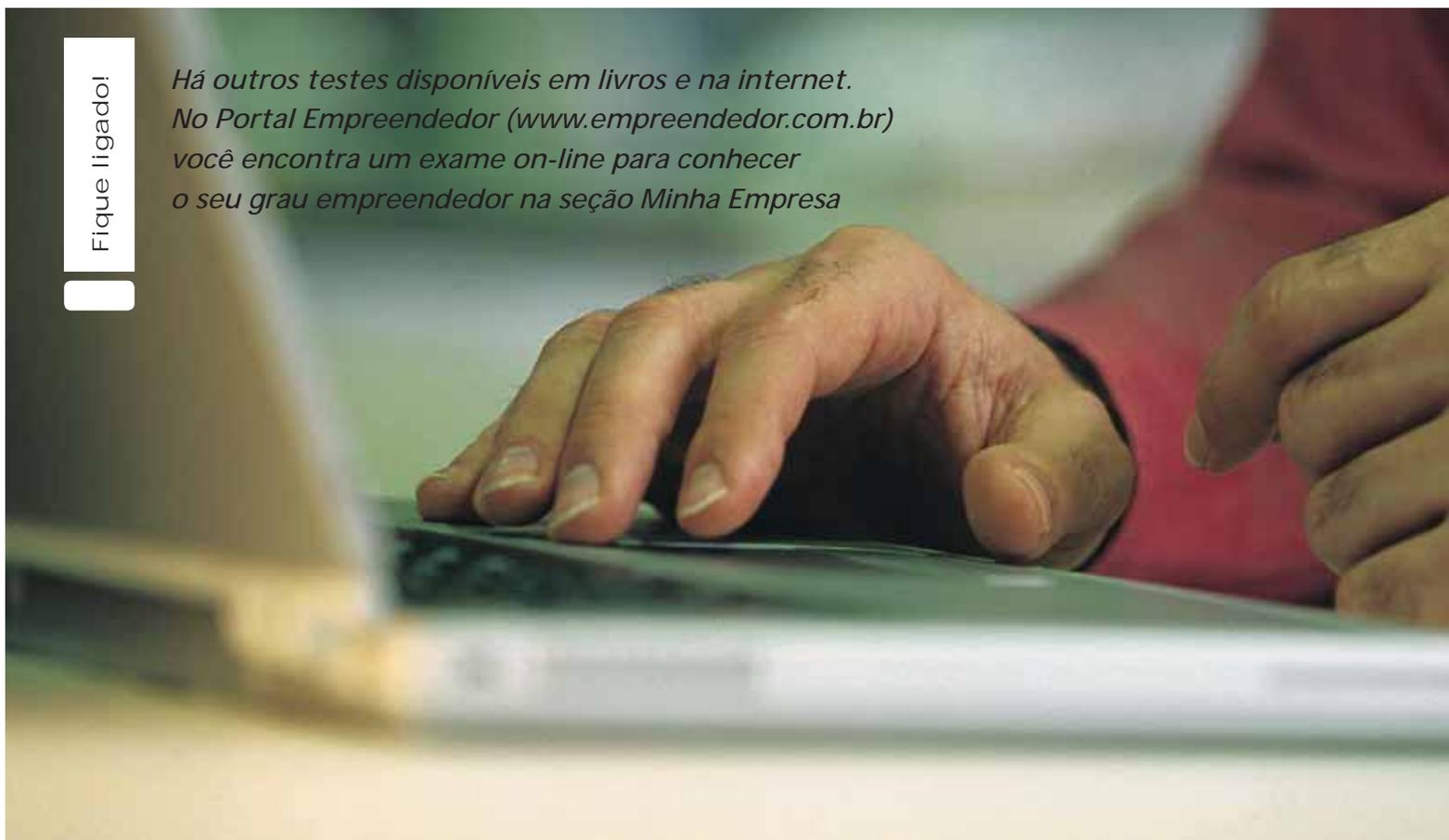


AVALIAÇÃO DOS RESULTADOS TOTAIS

- Sua pontuação ficou entre 70 e 100 pontos: Que bom, você está dentro da pontuação máxima. Parabéns, você tem perfil empreendedor!
- Entre 60 e 70 pontos: você obteve uma classificação média. Neste caso, reflita sobre seus pontos fracos e tente mudá-los.
- Abaixo de 60 pontos: você está com pontuação abaixo do esperado. Sugerimos que você se candidate a fazer os Programas Empretec ou IPGN, oferecidos pelo Sebrae. Esses programas exploram cada uma das características do comportamento empreendedor, auxiliando a desenvolver, ainda mais, suas competências para empreender.

Fique ligado!

Há outros testes disponíveis em livros e na internet. No Portal Empreendedor (www.empreendedor.com.br) você encontra um exame on-line para conhecer o seu grau empreendedor na seção Minha Empresa



PURESTOCKX

VOCÊ JÁ TEM UMA IDÉIA. QUE BOM!!!

Mas lembre-se: você pode verificar no banco de idéias se há informações sobre sua idéia. Se você estiver fazendo seu auto-atendimento por meio de material impresso, verifique estas informações pelo 0800 643 0401 ou pelo e-mail negociocerto@sc.sebrae.com.br. Caso não deseje, siga em frente.

FINALIZANDO A PRIMEIRA ETAPA PARA A ESCOLHA DO SEU NEGÓCIO

Agora que você já escolheu sua idéia e está certo de que ela é a melhor, vamos convidá-lo a passar para o Manual da Etapa 2: Verificando a Viabilidade do Negócio, na qual você poderá observar se seu negócio vai dar certo. Vamos lá?



VIRTUDES E QUALIDADES DO EMPREENDEDOR

Três fatores gerais são importantes para o sucesso de pequenas empresas, segundo a visão de donos de negócios, identificados nos estudos de Ibrahim e Goodwin: em primeiro lugar estão as virtudes do empreendedor, em segundo as habilidades gerenciais e em terceiro as habilidades pessoais, especialmente as de relacionamento.

Conheça as virtudes e qualidades especiais de um empreendedor, conforme o livro *Viagem ao mundo do empreendedorismo*, organizado pelo Instituto de Estudos Avançados (IEA):

VIRTUDES DE APOIO

- ▶ visão
- ▶ energia
- ▶ comprometimento
- ▶ liderança
- ▶ obstinação
- ▶ capacidade de decisão e concentração

VIRTUDES SUPERIORES

- ▶ criatividade
- ▶ independência
- ▶ entusiasmo e paixão

QUALIDADES ESPECIAIS

- ▶ assumir riscos
- ▶ identificar oportunidades
- ▶ conhecimento
- ▶ organização



TUTORIA

A tutoria tem um diferencial, pois atenderá não somente as pessoas que fazem o curso via internet, mas também aquelas que optarem pelo meio impresso, além de orientar sobre todo o conteúdo do programa. Você pode entrar em contato com a tutoria por meio de:

- ▶ tira-dúvidas (recurso disponível para os clientes que optarem pelo acesso à internet)
- ▶ e-mail: negociocerto@sc.sebrae-sc.com.br

Para tirar suas dúvidas referentes a este Programa, entre em contato conosco pelo telefone 0800 643 0401 ou pelo e-mail: negociocerto@sc.sebrae.com.br